



LITOSTROJ
POWER

Si **ŽELIŠ** dolgoročno zaposlitev v dinamičnem in razvojno naravnem okolju? Razvijati tehnična znanja v razvojno in tehnološko najzahtevnejšem programu strojegradnje? Si želiš postati del zgodbe o uspehu?

Pridruži se skupini **LITOSTROJ POWER**, kjer uspešno nadaljujemo tradicijo slovenskega razvoja in izdelave vodnih turbin in hidromehanske opreme. Pod okriljem svetovno uveljavljene blagovne znamke **LITOSTROJ POWER** kupcem zagotavljamo celovite rešitve, od zasnove do izvedbe na ključ. Kjerkoli na svetu. Naše vodne turbine, industrijska in preoblikovalna oprema ter črpalke se nahajajo že v več kot 60 državah.

K sodelovanju vabimo sodelavca, ki ga navdušuje:

- ✓ kultura kakovosti in ciljno naravnana kultura podjetja,
- ✓ razvojno in tehnološko najzahtevnejši programi strojegradnje: program vodnih turbin, hidromehanske opreme in dvigal,
- ✓ dinamično mednarodno okolje polno izzivov, ki nudijo možnosti za osebni in strokovni razvoj.

Če je tako, bi vas radi spoznali.

V našo prodajno ekipo vabimo **timskega igralca** z močno osebnostjo in ostrim umom, **ki se hitro uči**, ima **prodajne in pogajalske veščine** ter močno željo po poklicnem napredovanju.

Iščemo sodelavca za prosto delovno mesto:

Prodajni manager - asistent (m/ž)

Vaše ključne naloge bodo:

- podrobno spoznati izdelke in rešitve podjetja,
- razumevanje potreb kupcev in B2B prodajnega procesa,
- podpiranje vodje prodaje pri celotnem postopku priprave ponudbe vse do končne priprave pogodbe,
- srečevanja s potencialnimi kupci in razvijanje dolgotrajnih odnosov z že obstoječimi in vsemi potencialnimi kupci,
- udeležba na prodajnih dogodkih in sejmih z namenom promocije blagovne znamke in iskanja novih prodajnih priložnosti,
- sodelovanje z drugimi oddelki in poslovnimi enotami v podjetju.

Od kandidata pričakujemo:

- pripravljenost poglobiti se v kompleksne izdelke in rešitve, ki jih ponujamo,
- univerzitetno izobrazbo tehnične ali ekonomske usmeritve,
- močan poslovni čut,
- dobre komunikacijske veščine v angleškem in slovenskem jeziku,
- osredotočenost na podrobnosti s sposobnostjo večopravnosti, določanja prioritete in izpolnjevanja kratkih rokov,
- sposobnost delovanja v hitrem in dinamičnem okolju in obvladovanja stresnih situacij,
- kreativnost in razmišljanje izven okvirov,
- sposobnost pogajanja in odkrivanja poslovnih priložnosti,
- pripravljenost na potovanja,
- znanje španskega/italijanskega ali nemškega jezika predstavlja prednost.

Izbranemu kandidatu nudimo:

- konkurenčno plačilo,
- dinamično delo v mednarodnem delovnem okolju,
- možnost stalnega poklicnega in osebnega razvoja,
- brezplačno parkirišče na sedežu podjetja,
- topel obrok v menzi podjetja,
- udeležbo na rekreativno-športnih aktivnostih,
- izobraževanja v sklopu Promocije zdravja na delovnem mestu.

Delo pri nas vas bo navdušilo, če:

- želite rasti s podjetjem in se neprestano strokovno izpopolnjevati,
- imate močan čut za skupinsko delo in povezanost,
- cenite odprto in pošteno komunikacijo.

Delovno razmerje bomo sklenili za nedoločen čas, s 6 mesečno poskusno dobo.

Prijavite se čimprej. Prijave v slovenskem jeziku z življenjepisom zbiramo na elektronskem naslovu kadri@litostrojpower.eu do **28.3.2023** s pripisom **Prijava na razpis za prosto delovno mesto Prodajni manager - asistent (m/ž)**.

Datum objave: 28.2.2023

www.litostrojpower.com

Upravitelj osebni podatkov je Litostroj Power d.o.o., Družba za projektiranje, gradnjo elektram in izdelavo energetske in industrijske opreme, d.o.o.. Vaše osebne podatke nam posredujete prostovoljno, potrebujemo pa jih za namen postopka zaposlovanja. Pravico imate zahtevati dostop do vaših osebnih podatkov, popravek ali izbris osebnih podatkov, ter omejitev njihove obdelave in prenos podatkov. Kadarkoli imate pravico umakniti dano soglasje. V kolikor želite uresničiti svoje zgoraj naštet pravice ali imate kakršna koli vprašanja o obdelavi vaših osebnih podatkov, nas prosimo kontaktirajte na e-mail naslov: kadri@litostrojpower.eu