



LITOSTROJ
POWER

Smo podjetje, ki uspešno nadaljuje slovensko tradicijo razvoja in izdelave vodnih turbin ter hidromehanske opreme. Pod okriljem svetovno uveljavljene lastne blagovne znamke **LITOSTROJ POWER** ponujamo celovite rešitve za hidroenergetsko opremo od zasnove do izvedbe na ključ. Naše vodne turbine, industrijska in preoblikovalna oprema ter črpalke, se nahajajo v več kot 60 državah.

K sodelovanju vabimo sodelavca, ki ga navdušuje:

- ✓ kultura kakovosti in ciljno naravnana kultura podjetja,
- ✓ razvojno in tehnološko najzahtevnejši programi strojegradnje: program vodnih turbin, hidromehanske opreme in dvigal,
- ✓ dinamično mednarodno okolje, polno izzivov, ki nudijo možnosti za osebni in strokovni razvoj.

Razpoložljivo delovno mesto:

Prodajni manager (m/ž)

V našo prodajno ekipo vabimo novega člana, ki se hitro uči, ima prodajne in pogajalske veščine ter se želi naučiti B2B prodajnega procesa.

Iščemo:

- timskega igralca z močno osebnostjo in ostrim umom,
- osebo s sposobnostjo koordiniranja notranjih prodajnih aktivnosti,
- osebo z željo po poklicnem napredovanju.

Vaše ključne naloge bodo:

- predstavljanje podjetja ter razumevanje naše ponudbe in tehničnih rešitev,
- podrobno spoznati izdelke in rešitve podjetja,
- razumevanje potreb kupcev in B2B prodajnega procesa,
- podpiranje vodje prodaje pri celotnem postopku priprave ponudbe vse do končne priprave pogodbe,
- srečevanja s potencialnimi kupci in razvijanje dolgotrajnih odnosov z že obstoječimi in vsemi potencialnimi kupci,
- udeležba na prodajnih dogodkih in sejnih z namenom promocije blagovne znamke in iskanja novih prodajnih priložnosti,
- sodelovanje z drugimi oddelki in poslovnimi enotami v podjetju.

Od kandidata pričakujemo:

- pripravljenost poglobiti se v kompleksne izdelke in rešitve, ki jih ponujamo,
- univerzitetno izobrazbo tehnične ali ekonomske usmeritve,
- močan poslovni čut,
- dobre komunikacijske veščine v angleškem in slovenskem jeziku,
- osredotočenost na podrobnosti s sposobnostjo večopravnosti, določanja prioritet in izpolnjevanja kratkih rokov,
- sposobnost delovanja v hitrem in dinamičnem okolju in obvladovanja stresnih situacij,
- kreativnost in razmišljanje izven okvirov,
- sposobnost pogajanja in odkrivanja poslovnih priložnosti,
- pripravljenost na potovanja,
- znanje nemškega jezika predstavlja prednost.

Izbranemu kandidatu nudimo:

- pomoč pri uvajanju na delovno mesto ter stalno podporo po izteku poskusne dobe s strani nadrejenega in sodelavcev,
- konkurenčno plačilo,
- dinamično delo v timskem vzdušju,
- možnost stalnega poklicnega in osebnega razvoja v mednarodnem delovnem okolju,
- delo v urejenem delovnem okolju z motivirano ekipo,
- možnost toplega obroka v restavraciji podjetja,
- brezplačno parkirišče.

Delovno razmerje bomo sklenili za nedoločen čas s 6 mesečno poskusno dobo.

Prijavite se čimprej. Vaše prijave v slovenskem in angleškem jeziku z življenjepisom zbiramo na elektronskem naslovu kadri@litostrojpower.eu s pripisom **Prijava na razpis za prosto delovno mesto: Prodajni manager (m/ž).**

Datum objave: 14.3.2022

www.litostrojpower.com

Upravitelj osebni podatkov je Litostroj Power d.o.o., Družba za projektiranje, gradnjo elektrarn in izdelavo energetske in industrijske opreme, d.o.o.. Vaše osebne podatke nam posredujete prostovoljno, potrebujemo pa jih za namen postopka zaposlovanja. Pravico imate

zahtevati dostop do vaših osebnih podatkov, popravek ali izbris osebnih podatkov, ter omejitev njihove obdelave in prenos podatkov. Kadarkoli imate pravico umakniti dano soglasje. V kolikor želite uresničiti svoje zgoraj naštetе pravice ali imate kakršna koli vprašanja o obdelavi vaših osebnih podatkov, nas prosimo kontaktirajte na e-mail naslov: kadri@litostrojpowers.eu